webinaire

Ne finissez pas l'année sans votre plan d'actions SEO 2024!



07.12.23

Qui est Marque Digitale?



Agence web orientée Marketing & Résultats

MARQUE DIGITALE est une agence webmarketing 360° spécialisée dans la stratégie et la mise en place de vos leviers d'acquisition marketing. Nous vous accompagnons à concevoir vos stratégies et réaliser le plan d'action adapté en fonction de vos enjeux de développement :

- Notoriété,
- Branding,
- Acquisition,
- Fidélisation,
- •Génération de leads.

MARQUE DIGITALE vous accompagne tout au long de votre stratégie de communication de marque

Notre savoir-faire

- Site Internet | Création / Refonte
- Bases de données | Gestion / alimentation
- •E-mailing | Création de campagne / animation
- •Rédaction | Création de contenus
- Branding | Branding et structuration de la marque
- Réseaux Sociaux | Animation / Modération / Stratégie
- Acquisition de trafic | Campagne SEA / Référencement SEO



















Votre stratégie Web-Marketing au cœur de vos performances el

Plus qu'une agence, un partenaire digital à vos côtés



Construire



Rythmer



Accélérer



Maxime Briet

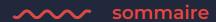
- Expert SEO / SEA
- Responsable d'agence / Chef de projet

m.briet@marquedigitale.fr



Un beau site c'est bien, mais si personne ne vous trouve ça ne sert à rien!

Comment déployer une stratégie SEO efficace pour l'année 2024?



Qu'est ce que le SEO?

• Retour sur les bases

Plan d'actions 2024

- Point de départ | l'audit
- Prioriser ses actions
- Mettre en oeuvre
- Analyser pour ajuster

Plan d'action SEO 2024

Le SEO, c'est quoi?



Comment ça marche?

Le SEO ou Search Engine Optimization, est l'ensemble des techniques qui permettent à votre site d'apparaître en bonne place sur Google et de générer plus de trafic.

L'algorithme de Google analyse plus de 200 facteurs pour déterminer le classement des sites, parmi lesquels :

Les backlinks: Les backlinks servent comme des "votes" pour la crédibilité d'un site. Plus un site reçoit de backlinks de qualité, plus il est considéré comme une autorité par Google.

Les balises: Les balises HTML, comme les titres (H1, H2, etc.) et les méta-descriptions, aident Google à comprendre le contenu des pages et à les indexer correctement.

Le contenu : Un contenu de qualité, original et pertinent est essentiel pour un bon référencement. Il doit répondre aux questions des utilisateurs et inclure des mots-clés stratégiques.

L'UX: L'expérience utilisateur comprend la facilité d'utilisation du site, la vitesse de chargement des pages ainsi que sa compatibilité mobile, trois facteurs qui influent sur le taux de rebond de votre site.





43% des internautes cliquent sur un lien en se basant seulement sur sa méta description



Les critères de Google ~~~

Quelques exemples ...

1. Etı	re con	npatib	ole mo	obile

- 2. Intégrer un sitemap
- 3. Créer un fichier robot.txt
- 4. La notoriété de votre site web
- 5. Avoir un compte Google Search Console
- **6. Utiliser Google Analytics**
- 7. Améliorer son temps de chargement mobile
- 8. Améliorer son temps de chargement
- 9. Avoir une favicon
- 10. Mettre en place un fil d'Ariane
- 11. Renvoyer une erreur 404 pour les not found
- 12. Avoir peu d'erreur html
- 13. Catégoriser vos pages
- 14. Avoir une page de contact
- 15. Avoir une page pour les mentions légales
- 16. Avoir de bons avis utilisateur
- 17. Mettre en place un maillage interne clair
- 18. Faire une redirection du www
- 19. Rediriger les 404
- 20. Mettre en place un système de mise en cache
- 21. Avoir ses pages accessibles en 3 clics
- 22. Ajouter un flux RSS

- 23. Sécuriser son site
- 24 Utiliser un CDN pour ses contenus
- 25 Rédiger du contenu de qualité
- 26 Mettre ses mots clés en avant

27 Avoir une méta-description sur toutes ses pages

- 28 La récurrence de votre mot-clé principale
- 29. Avoir un champs lexical fourni autour de vos mots-clés.
- 30. Avoir un contenu suffisamment fourni
- 31. Ne pas publier de contenu dupliqué
- 32 Chacune de vos page doit posséder un média
- 33. Optimiser la taille de ses images
- 34. Publier du contenu récent
- 35. Créer du contenu répondant à une question
- 36. Rédiger une réponse courte en dessous de votre question
- 37. Réécrivez votre contenu régulièrement
- 38. Ses mots-clés présents dans le premier paragraphe
- 39. Mettre une seul balise title par page
- 40. Mettre ses mots-clés dans les balises title
- 41. Avoir une seule balise H1 et unique pour le site
- 42. Les balises Hn sont ordonnées
- 43. Ne pas mettre votre marque dans vos balise title

- 44. Synonymes de ses mot-clés dans les H2 et H3
- 45. Obtenir beaucoup de backlinks en peu de temps
- 46. Mettre une balise alt pour chaque image
- 47. Avoir des liens sortant
- 48. Avoir des liens vers vos propres pages
- 49. Avoir une ancre cohérente avec le contenu lien
- 50. L'URL contient le mot-clé principale sa page
- 51. La gestion du hreflang
- 52. Avoir une balise title de moins de 80 caractères
- 53. La méta description doit contenir au moins 130 caractères
- 54. Utiliser des balises canonical.
- 55. Ajouter des Call To Action
- 56. Mettre en place des données structurées
- 57. La quantité de liens arrivant sur votre site
- 58. La qualité de liens arrivant sur votre site
- 59. Des liens venant de noms de domaine différents
- 60. Des liens venant de sites pertinents
- 61. Avoir un serveur toujours disponible
- 62 Populariser les pages qui redirigent vers votre site
- 63. Avoir une page Google my business.
- 64. Ouvrir les liens externes dans un nouvel onglet

Les 2 faces du référencement



Le référencement naturel repose sur deux éléments indissociables : l'aspect technique et le contenu.

Côté technique :

- ♠ Architecture du site : si l'architecture de votre site est claire et logique, Google pourra plus facilement comprendre son contenu et indexer vos pages.
- Vitesse de chargement : les temps de chargement rapides améliorent l'expérience utilisateur et sont favorisés par l'algorithme de Google.
- Mobile-friendly: optimiser votre site pour les mobiles est essentiel étant donné que la majorité des recherches sont maintenant faites depuis des appareils mobiles.
- SEO on page: l'optimisation des balises meta, l'utilisation correcte des balises de titre, et une URL structurée sont primordiales pour un bon référencement.

Côté contenu:

- Qualité du contenu : privilégiez un contenu pertinent et qualitatif répondant aux requêtes des utilisateurs.
- Mots-clés: faites une analyse approfondie pour cibler les termes utilisés par votre audience pour rechercher vos produits.
- Contenu mis à jour : mettre à jour votre contenu régulièrement permet à Google de savoir que votre site est actuel et pertinent.
- **Expérience utilisateur :** rédigez un contenu facile à lire et organisé pour simplifier la lecture de vos utilisateurs.

L'objectif du SEO

L'intérêt du SEO est de booster le trafic organique sur votre site afin d'attirer davantage de leads via quatre objectifs :

<u>Être visible</u>: assurer que votre site web apparaît dans les premiers résultats de recherche pour un mot clé donné

Être plus visible que ses concurrents : se positionner au dessus de ses concurrent afin de gagner plus de clics

Être visible sur des termes précis : apparaître dans les résultats pour des requêtes spécifiques à votre activité

Générer du trafic et donc des leads: attirer des visiteurs qui sont plus susceptibles de se convertir en clients ou en leads qualifiés, grâce à un contenu aligné avec leurs intérêts et besoins.







Le SEO est 5 fois plus efficace sur le long terme que la publicité payante pour générer du trafic sur votre page

L'objectif de Google

La mission de Google est simple mais ambitieuse, offrir instantanément des réponses à la question posée par l'utilisateur. Comment s'y prend-t-il ?

Proposer le meilleur résultat en 1 clic du premier coup!

Google améliore constamment ses algorithmes pour comprendre la complexité et la nuance des requêtes afin de présenter les résultats les plus pertinents en haut de la première page et maximiser l'efficacité de chaque recherche.

Proposer l'expérience utilisateur la plus complète (raccourci pour appeler, itinéraire, position zéro ...)

Google intègre des fonctionnalités interactives directement dans ses pages de résultats pour fournir aux utilisateurs les informations dont ils ont besoin de manière rapide et efficace.

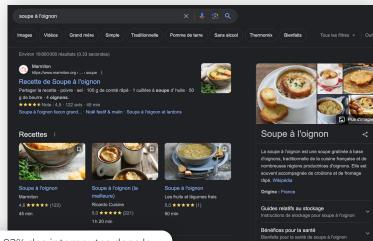
Mettre en place de la pub (business model)

Google utilise AdWords, une plateforme où les entreprises peuvent enchérir sur des mots-clés spécifiques pour que leurs annonces apparaissent à côté des résultats de recherche naturels.

Quid du payant sur le naturel?

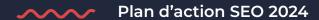
Les annonces payantes sont marquées comme telles et placées de manière à ne pas interférer avec l'intégrité des résultats organiques.







92% des internautes dans le monde utilisent Google pour faire leurs recherches sur le web



Point de départ



D'où part-t-on?.



Avant de démarrer, il est primordial de connaître son positionnement et de comprendre l'état de votre référencement.

Pour cela, il faut réaliser un Audit de site, audit à la fois technique et rédactionnel.

L'objectif est de faire une photographie à un instant T pour mesurer les efforts à réaliser et identifier les positions à conserver.



Analyse technique.

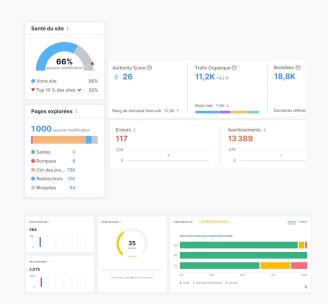
Via des outils pour "crawler" l'ensemble du site et identifier les forces et les faiblesses.

L'analyse permet de comprendre comment Google voit votre site. En fonction des éléments techniques en place, on peut identifier si on aide Google à penser à votre site pour le proposer en résultat de recherche.

L'audit permet de pointer les erreurs au niveau :

- du code (trop de code, trop complexe, ..)
- des balises (sont-elles bien renseignées, manquantes, dupliquées, ...)
- de la qualité des contenus
- du sitemap
- .

Tous ces éléments permettent de faire un premier état des lieux et comprendre si des corrections sont à effectuer avant d'entreprendre quoi que ce soit.



Erreurs & avertissements

Lorsque vous réalisez votre audit SEO, vous rencontrez des erreurs et avertissements qui pénalisent le référencement de votre site.

Ce sont le plus souvent des problèmes techniques qui empêchent les moteurs de recherche d'indexer correctement votre site (liens cassés, erreurs 404 etc).

Les avertissements concernent plutôt les éléments affectant l'expérience utilisateur de votre site web (balises alt manquantes, absence de méta-description etc).

Corriger ces erreurs et avertissements n'est pas seulement une question de conformité SEO, mais une action essentielle pour améliorer la visibilité et le classement de votre site dans les résultats de recherche.







Positionnement.

L'étape suivante est de faire un état des lieux du positionnement de mots clés.

Combien de mots clés sont positionnés ? Sur quelles pages de résultat de Google ?

Dressez la liste de tous les mots-clés pour lesquels votre site est actuellement classé et notez leur position dans les résultats de recherche de Google.

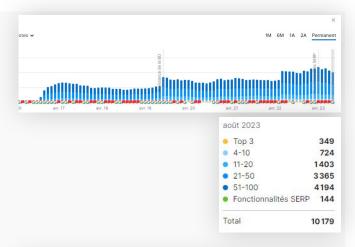
Vers quelles pages ces mots clés pointent?

Vérifiez si les pages classées correspondent à l'intention de recherche des mots-clés ciblés et si elles répondent efficacement aux besoins des utilisateurs.

Est-ce que Google pense à mon site sur des recherches spécifiques à mon métier ?

Évaluez si Google associe correctement votre site aux requêtes spécifiques liées à votre secteur d'activité.

Identifier le positionnement pour vérifier que l'on est en place sur des termes pertinents ou identifier les manques.







Les concurrents.

L'analyse du positionnement des concurrents est cruciale pour définir une stratégie SEO efficace. En examinant comment vos concurrents se positionnent, vous pouvez :

Trouver des pistes de mots clés : Détecter des termes pertinents que vos concurrents exploitent avec succès et que vous pourriez également cibler.

Évaluer les Stratégies de Contenu : Comprendre le type de contenu qui génère du trafic pour eux peut inspirer votre propre création de contenu et révéler des angles que vous n'avez pas encore explorés.

Voir comment les concurrents travaillent leur SEO : Examiner les méthodes SEO utilisées par vos concurrents vous donne des indications sur les pratiques qui fonctionnent bien dans votre secteur d'activité.

Explorer les Backlinks: Observer le profil de backlinks de vos concurrents peut révéler des partenariats ou des plateformes de publication que vous pourriez également exploiter.



Positionnement.

Afin de travailler des cocon sémantiques, il est important de classer vos mots clés par thématiques pour prioriser vos contenus.

Donner de l'importance à un mot clé fort en le positionnant sur une page parents puis sur de la longue traine sur des pages enfants.

Le fait de trier vos mots clés pour les regrouper vous permet d'identifier les grandes portes d'entrées qui permettent de structurer votre arborescence.

		Thematiques mot					
Thématiques	Keyword	Avg. Search Volume Avg. 5	Search Volume Avg.	Search Volume I	ocation.	PPC	Keyword Difficulty
	chaine de tronconneuse inusable	6900	690	470 8	rance	100	2
	chaine en carbure pour tronconneuse		530		rance	100	
	chaine pour tronconneuse stihl	2000	4100	3000	rance	100	1
	chaine stihl ms170	800	450	370	rance	100	1
	chaine tronconneuse 3 8	730	440	310	rance	99	
	chaine tronconneuse husgvarna	690	730	520 1	rance		
	chaine tronconneuse pas cher	640	70	40 1	rance		2
Consommables & Accessoires	chaine tronconneuse stihl 35 cm	530	280	290 8	rance	100	1
	chaine tronconneuse stihl ms 170	450	800	590 1	rance	100	1
	fils debroussailleuse	440	6900	10600	rance	27	2
	guide chaine de tronconneuse	390	300	220 1	rance		2
	guide chaine stihl	300	390	280	rance		1
	guide de tronconneuse	280	640	430	rance		
	guide stihl 50 cm	280	270	160	rance	100	
	guide tronconneuse	270	2000	1400	rance	100	
	guide tronconneuse husqvarna	70	280	180	rance		1
	achat debroussailleuse	63100	160		rance	100	
	achat motobineuse	37100	50		rance	77	
	achat nettoyeur haute pression	13500	70		rance	100	
	achat scarificateur	10000	20		rance	87	
	achat secateur	9100	10		rance		
	acheter debroussailleuse	6900	100		rance	100	
	acheter tronconneuse	4500	130		rance		1
	aspirateur eau et poussiere en solde	3400	50		rance	100	
	aspirateur eau et poussiere puissant	2800	330	370 1	rance		
	aspirateur eau pas cher	2400	110		rance	100	
	aspirateur feuilles mortes	2200	820	1000		100	
	aspirateur feuilles sans fil	2100	1000	1400 I	rance	100	
	aspirateur poussiere et eau pas cher	2100	270	280 1	rance	100	
	broyeur de branches electrique puissi	2000	110	130	rance		
	broyeur vegetaux prix	1900	210		rance	99	
	broyeur vegetaux stihl	1900	690		rance	100	
	broyeur vegetaux thermique pas cher	1900	170	130	rance		2
	coupeuse electrique	1900			rance	98	
	debroussailleuse pas cher	1800	750	990 1	rance	100	1
	debroussailleuse solde	1600	320	490 I	rance	100	1
	debroussailleuse thermique	1600	40500	68500 F	rance	100	
	A	1500	220	200			



Prioriser les actions



Retroplanning.

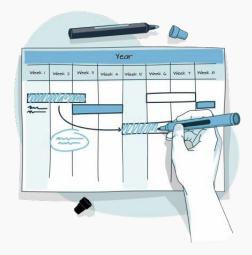
L'objectif de **construire sur la durée et de prioriser les actions SEO** est fondamental pour assurer une croissance continue et durable. Voici comment vous pouvez structurer votre approche :

Déterminez des étapes clés pour évaluer votre progression (achèvement de l'audit SEO, développement de contenu, acquisition de backlinks...)

Réalisez un calendrier d'actions afin de planifier leur création et leur publication en vous alignant avec les périodes clés de votre industrie et en suivant les marronniers

Organisez l'optimisation technique du site en débutant par les actions avec le plus d'impact et en suivant votre rythme de publication.

Assurez-vous d'avoir toutes les ressources nécessaires à votre disposition avant de lancer votre plan d'action (financières, humaines, technologiques...)



Prioriser.

Avant toute chose, lorsque vous établissez votre retroplanning SEO pour l'année à venir, vous devez vous poser la question suivante :

Quels sont les premiers éléments à mettre en place pour travailler le SEO ?

- 1) Corriger les erreurs: Revoyez les balises titre, les méta-descriptions et la structure de vos URL pour les pages existantes. Assurez-vous que chaque page a une balise H1 pertinente et des sous-titres pour une meilleure hiérarchisation.
- 2) Renforcer le contenu existant: Mettez à jour les contenus existants pour accroître leur pertinence et leur valeur. Ajoutez des informations actuelles, enrichissez les textes pour les mots-clés moins performants et optimisez les images et vidéos.
- 3) Travailler un contenu nouveau: Planifiez la création de contenus neufs qui ciblent les mots-clés identifiés lors de l'audit. Incluez des articles de blog, des études de cas, des infographies ou des vidéos.
- 4) Acquisition de backlinks: Identifiez les opportunités pour obtenir des backlinks de qualité dès le début, ce qui peut booster votre SEO en rendant votre site plus fiable.
- 5) Suivi et analyse: Pensez à analyser vos datas pour vérifier la qualité de votre plan d'action en cours d'année.



Orchestrer.

L'important dans un plan d'actions est de rester dynamique tout au long de l'année.

Le SEO se travaille sur la durée, il est impossible de tout mener en 3 jours, il est donc nécessaire de s'imposer une organisation structurée avec des périodes de travail dédiées au SEO.

Avec un planning

Avec des journées dédiées (ex: un fois par semaine, je crée du contenu pour mon site, tous les trois mois je fais un audit SEO etc) pour garder une certaine assiduité et pour qu'à la fin de l'année vous ayez par exemple 20 pages en plus pour votre site.

Pour la création de contenu, établissez un planning éditorial afin d'organiser vos publications et les adapter à la période.

Créez des campagnes de link building pour obtenir régulièrement des backlinks pertinents et faire progresser rapidement la crédibilité de votre site.



Besoin d'aide?

Pour vous aider à y voir un peu plus clair, voici une ébauche de ce à quoi pourrait ressembler votre retroplanning SEO 2024:

<u>Téléchargez-le simplement en cliquant iCi</u>



Internaliser ou externaliser?

Gestion de votre stratégie SEO en interne :

- ✓ Vous avancez à votre rythme.
- ✓ Vous priorisez avec minutie
- Vous communiquez directement avec vos équipe sans intermédiaire
- X Une bonne stratégie SEO demande une formation spécifique pour être efficace
- XII faut disposer de ressources humaines et matérielles nécessaires

Gestion de votre stratégie SEO par une agence :

- Vous avez accès à une expertise et à des outils spécialisés
- ✓ Votre SEO évolue avec les tendances sans besoin de former vos équipes
- Votre SEO évolue indépendamment de votre disponibilité
- X Coût de l'accompagnement

On récapitule?.

Voici une checklist reprenant les essentiels de votre plan d'action SEO 2024 :

- J'organise chaque semaine de l'année pour rester consistant dans la création de contenu.
- 2) Je planifie en détaillant quel contenu je poste et à quel moment afin d'être cohérent avec la période de l'année.
- **J'agis** sur mon nouveau contenu régulièrement afin de dynamiser mon site, créer des mises à jour et le rendre pertinent aux yeux de Google.
- **Chaque trimestre, j'analyse** mes performances et ajuste mon plan d'action si besoin.





Création de contenus



Les règles incontournables.

Pour un contenu web de qualité et optimisé pour Google, suivez ces cinq règles de base :

- Choisissez 1 mot clé par page et répétez-le quelques fois dans le texte de manière naturelle. Écrivez-le au moins une fois dans vos titres.
- Incluez des **mots clés de longue-traîne** dans votre rédaction (ex= pour "soupe à l'oignon" = "soupe à l'oignon recette", "soupe à l'oignon facile" ect)
- Vouvoyez votre lecteur et **évitez le "nous"** pour rendre votre contenu plus personnalisé
- Utilisez la voix active pour faciliter la lecture de votre audience
 - Apporter des données chiffrées et des **preuves** à vos arguments autant que possible
- Commencez vos phrases par des **verbes d'action** et mettez les informations
- importantes en gras pour attirer l'attention du lecteur
- Privilégiez des articles d'au moins **500 mots** pour que Google voit votre contenu comme qualitatif et le référence en bonne position





Les pages en tête des résultats Google contiennent en moyenne **1890 mots**

Quantité & qualité.

Produire un article long et détaillé peut être bénéfique pour votre référencement, mais attention à ne pas sacrifier la qualité et la pertinence du contenu.

Une publication régulière peut signaler à Google que votre site est actif et pertinent, mais veillez à ne pas publier du contenu avec peu de valeur au risque de diluer la qualité globale de votre site et moins engager vos lecteurs.

Ne négligez pas la qualité de vos médias et pensez aux balises Alt descriptives de vos images, elles aussi aident Google à comprendre le contenu de votre page



Veiller au paramétrage des balises.

Selon le nombre d'utilisateurs sur votre site et le rythme de créations de contenus, lesquels peuvent être en automatique ou non.. les balises peuvent manquer ou être dupliquées.

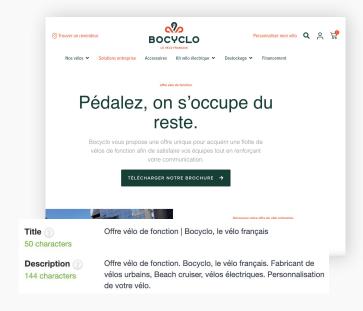
Il est donc important de faire des vérifications régulières quant à la présence de ces quatre éléments sur chacune des pages de votre site web :

Titre de page unique : Chaque page doit avoir une balise title unique qui intègre le mot-clé principal et reflète le contenu de la page.

Méta descriptions: Rédigez des méta descriptions convaincantes qui encouragent les clics tout en incluant les mots-clés pertinents.

Balises H structurées: Utilisez les balises H1, H2, etc., pour structurer votre contenu de manière hiérarchique et aider les moteurs de recherche à mieux indexer vos pages.

Attributs Alt: Donnez des descriptions précises et pertinentes à vos images pour améliorer l'accessibilité de votre site et son référencement.



••

Le check!

Avant de publier votre contenu, vérifiez qu'il respecte au maximum les règles de Google et qu'il offre une bonne expérience utilisateur :

Les **mots clés ciblés sont correctement intégrés** et répartis sur votre page.

Les <mark>balises-titre, les méta descriptions sont renseignés</mark> et contiennent les mots clés.

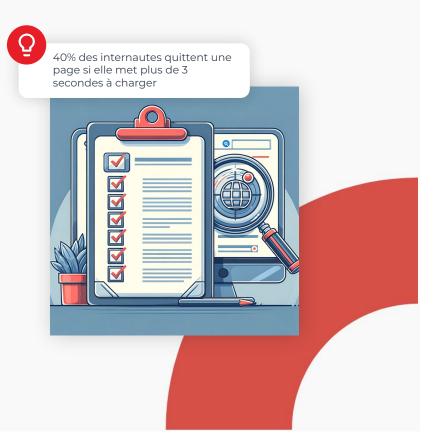
La page est lisible sur toutes les plateformes et possède une vitesse de chargement rapide pour ne pas perdre l'utilisateur.

Les liens internes et externes sont fonctionnels.

Les médias sont balisés, de haute qualité et optimisés pour le web.

La page dispose de + de 300 mots ..(minimum)

••





Analyse et suivi



Importance de contrôler.

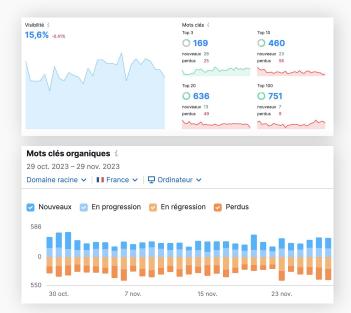
Veillez à suivre régulièrement votre SEO afin de mieux saisir les dynamiques de votre site et réagir rapidement en cas de changement de position sur les SERPs (Search Engine Result Page).

Effectuez un **contrôle mensuel** pour suivre les fluctuations de votre classement par Google et ajuster votre stratégie en conséquence. Tous les trimestres, réalisez un audit plus approfondi afin d'avoir une meilleure vue d'ensemble.

Il y a trois points de contrôle clés à observer obligatoirement:

- La **position de vos mots clés**: surveillez où se classent vos mots-clés ciblés et notez tout changement significatif.
- Trafic organique: analysez le volume de trafic venant des moteurs de recherche et les pages qui attirent le plus de visiteurs.
- Conversions: mesurez comment le trafic SEO contribue à vos objectifs, qu'il s'agisse de ventes, de leads ou d'engagements.

Vous pouvez utiliser des **outils de suivi** comme Google Analytics, Google Search Console, Ahrefs, SEranking ou SEMrush pour obtenir des données plus fines.



•••

.

Le bilan.

En somme, pour réaliser votre plan d'actions SEO 2024, il vous suffira de respecter ces quatre étapes clés :

- Réalisez un état des lieux de départ pour évaluer la performance de votre site et déterminer vos objectifs
- Priorisez vos actions en fonction de leur impact potentiel sur votre visibilité et de leur faisabilité technique.
- Mettez en place votre plan d'actions via de la création de contenu, des optimisations techniques ou UX.
- Analysez régulièrement les KPIs de votre site pour ajuster votre stratégie en fonction de vos résultats et de l'évolution des algorithmes de Google.



Pour nous contacter

m.briet@marquedigitale.fr

04 81 16 08 56

www.marquedigitale.fr